

## Metodología de Aprendizaje y Servicio (A+S) Curso: Programa Clínico Conjunto

### I. Datos relevantes del curso

<b>1.1 Docentes</b>	Gabriela Valenzuela, Facultad de Economía y Negocios. Camila Saavedra, Facultad de Economía y Negocios. Blanca Vives, Facultad de Economía y Negocios. Camila Fara, Facultad de Economía y Negocios.
<b>1.2 Mail</b>	<a href="mailto:gvalenzu@fen.uchile.cl">gvalenzu@fen.uchile.cl</a> ; <a href="mailto:casaaved@fen.uchile.cl">casaaved@fen.uchile.cl</a> ; <a href="mailto:bvives@fen.uchile.cl">bvives@fen.uchile.cl</a> ; <a href="mailto:cfarab@fen.uchile.cl">cfarab@fen.uchile.cl</a>
<b>1.3 Curso</b>	Programa Clínico Conjunto.
<b>1.4 Descripción</b>	Asesoría a micro y pequeños empresarios en los principales aspectos de negocios y jurídicos involucrados en su actividad empresarial. Este curso entrega soluciones de negocios a través de productos profesionales acordes a la realidad de cada empresa por lo que son un apoyo en la toma de decisiones estratégicas de la empresa.

### II. ¿En qué consiste la asesoría del Programa Clínico Conjunto?

El Programa Clínico Conjunto utiliza el enfoque metodológico Aprendizaje-Servicio, el cual busca generar aprendizaje significativo en los estudiantes mediante el trabajo vinculado con las necesidades reales de micro y pequeñas empresas. Se materializa a través de la entrega de asesorías por parte de los estudiantes (equipo consultor), focalizadas en la gestión de negocios, desde la perspectiva legal y estratégica, permitiendo crear soluciones eficientes a problemáticas complejas del mundo de las organizaciones.

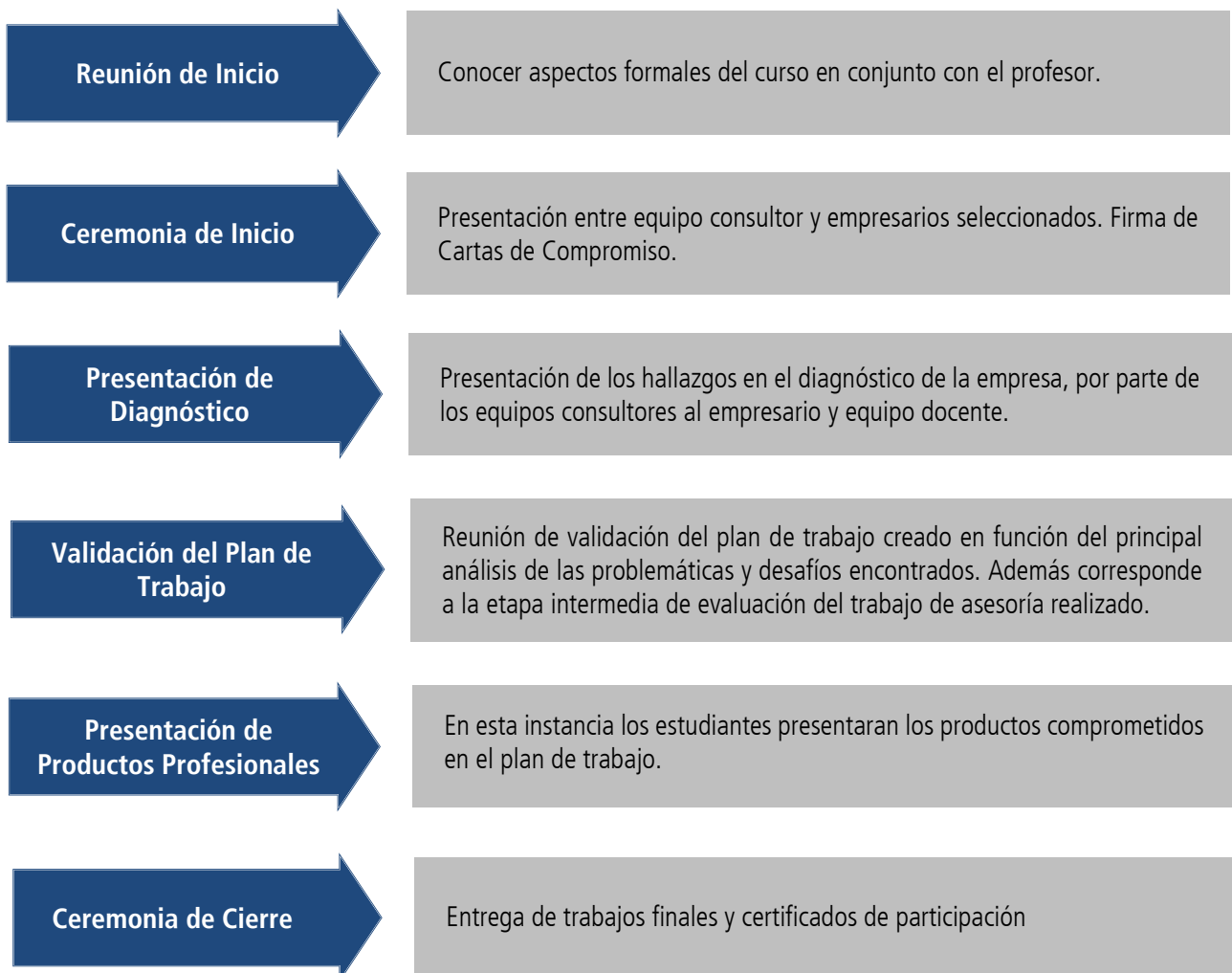
En el proceso de asesoría, estudiantes de la Facultad de Derecho y Economía y Negocios de la Universidad de Chile, trabajan en conjunto a micro y pequeñas empresas durante 4 meses, elaborando un Diagnóstico de las principales problemáticas de gestión; para luego co-crear propuestas de soluciones atinentes al contexto de casa empresa; las cuales se transforman en productos profesionales específicos para cada realidad, que les permita ser un apoyo para tomar decisiones estratégicas de su negocio.

### III. Compromisos de los estudiantes durante la asesoría

- Confidencialidad y prudencia en el trato de la información entregada por la empresa.
- Responsabilidad, profesionalismo y compromiso con el trabajo realizado.
- Comunicación constante de los avances que se están haciendo con la información entregada por el empresario asesorado.
- Explicación en términos comprensibles de los avances y resultados de la asesoría.
- Transferencia del conocimiento a los empresarios.
- Pertinencia y perdurabilidad del producto final de la asesoría con las necesidades declaradas por la empresa.



#### IV. Hitos principales de una asesoría en el Programa Clínico Conjunto.



# APRENDIZAJE VINCULADO CON EL MEDIO

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS  
UNIVERSIDAD DE CHILE



## V. Requisitos de Participación para los empresarios en la asesoría

- Disponibilidad para recibir alumnos en su empresa.
- Compromiso de participar durante el proceso como mínimo en 4 instancias (Ceremonia de inicio, reuniones de trabajo, evaluación y ceremonia de finalización de la asesoría).
- Experiencia de al menos 8 meses en el negocio.
- Tener un nivel de ventas sobre \$2.000.000 mensuales.
- No necesariamente debe estar formalizado.
- Necesita asesoría en temas legales y de negocios.
- Ser responsable con las fechas de las instancias obligatorias
- Sostener un trato empático y respetuoso con los estudiantes.

## MÁS INFORMACIÓN

### Coordinación A+S Nexorsu

Facultad Economía Y Negocios  
Universidad de Chile  
[apreserv@fen.uchile.cl](mailto:apreserv@fen.uchile.cl)  
[www.nexorsu.cl](http://www.nexorsu.cl)  
Tel. (56 2) 29772207

**A+S**  
Aprendizaje + Servicio

NEXO LABORAL / NEXO RESPONSABILIDAD SOCIAL Y SUSTENTABILIDAD UNIVERSITARIA  
TELÉFONO: 977 22 07 - 978 39 97 / CORREO: AVMFEN@FEN.UCHILE.CL

